

FINANZAS & MERCADOS

Veinte gestoras desembarcaron en España en 2008 a pesar de la crisis

ESTRATEGIA / El mal momento de los fondos no ha asustado a muchas firmas foráneas. Apuestan por una pronta recuperación y quieren aprovechar la 'cercanía' con el mercado latinoamericano.

J. Zuloaga. Madrid

A río revuelto, ganancia de pescadores. Esto es lo que han pensado más de veinte gestoras extranjeras que decidieron desembarcar en el mercado español de fondos durante 2008, a pesar de la peor crisis de la historia de este sector. Entre las firmas que han aterrizado en España durante el último ejercicio destacan algunas de renombre como F&C Investments, T. Rowe Price o Standard Life, que está en proceso de registro en la CNMV.

Todas estas gestoras han pensado que el recorte patrimonial y la oleada de reembolsos que sacude el sector español brinda una oportunidad única a la hora de posicionarse en España, a la espera de que llegue la recuperación a este mercado.

A pesar de ello, la crisis de los fondos está siendo mucho más profunda de lo que esperaban los expertos, en especial para las empresas de inversión extranjeras.

Estas firmas sufren indirectamente por la ola de reembolsos que registran sus principales clientes, las gestoras nacionales, en 2008.

Además, les está pasando factura su mayor exposición a los productos de renta variable, que en algunos casos han registrado pérdidas superiores al 70% durante el último ejercicio. Por su parte, las firmas nacionales salvan el tipo con una gama más conservadora que ofrece a sus clientes productos de renta fija a corto plazo y garantizados.

Caída de activos

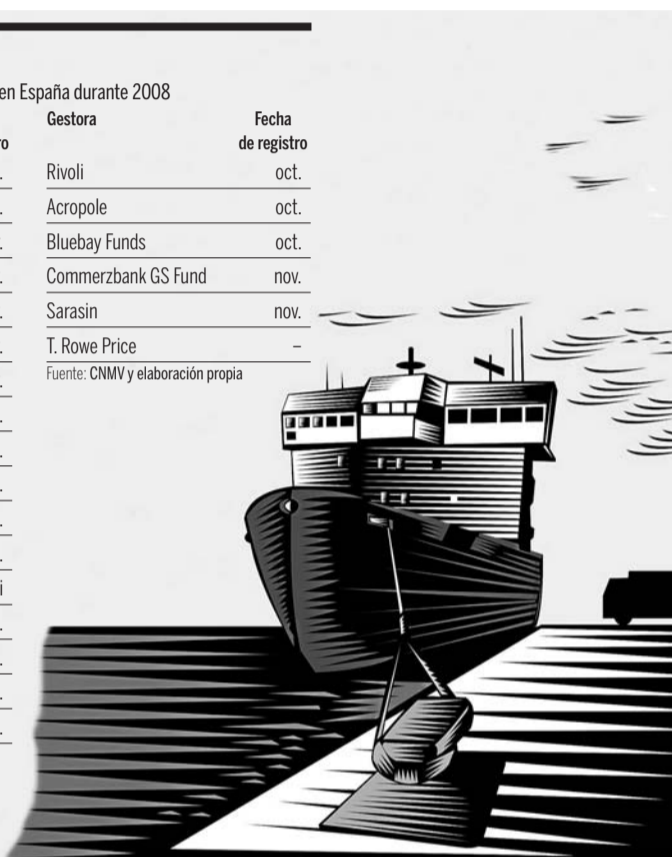
Por ello, el patrimonio de las gestoras de fondos extranjeras en España se ha reducido en más un 35% en 2008, fren-

RECIÉN LLEGADOS

Gestoras de fondos que aterrizaron en España durante 2008

Gestora	Fecha de registro	Gestora	Fecha de registro
BPI Global Investment Fund	ene.	Rivoli	oct.
Sinopia	feb.	Acropole	oct.
Sollertia	mar.	Bluebay Funds	oct.
SWIP	may.	Commerzbank GS Fund	nov.
Hyposwiss	may.	Sarasin	nov.
LFP Asset Management	may.	T. Rowe Price	-
VAM Funds	may.		
Nikko	jun.		
Mirae Asset	jun.		
Hunter Hall	jun.		
Financière de l'Echiquier	jul.		
Principal Global Investors	jul.		
Eurizon Easyfund	juli		
F&C Investments	jul.		
AIG Global Funds	sep.		
Espa	sep.		
Tocqueville	sep.		

Fuente: CNMV y elaboración propia



Selinca ofrece nueve firmas foráneas

Si Mahoma no va a la montaña, la montaña va a Mahoma. Con esta filosofía, algunas entidades españolas han apostado por acudir al extranjero en busca de buenos gestores sin presencia en nuestro país. La agencia Selinca fue la primera en adentrarse en este mercado y ya ofrece nueve gestoras foráneas. Entre ellas se encuentran Principal Global Investors, la segunda más grande de fondos de pensiones de EEUU; Cazenove, que supera en ocho puntos porcentuales a sus índices de referencia; Erste Bank, el segundo mayor banco de Europa del Este; Unigestión, con fondos especializados en bajar la volatilidad; Acropole, de bonos convertibles; AIG, la séptima mayor gestora del mundo; y Rivoli, de la que comercializan un fondo de gestión alternativa.

te al 28% que han retrocedido las nacionales.

Por las 23 gestoras que han desembarcado en el mercado español durante los últimos años, al menos dos han tenido que cerrar sus oficinas duran-

te los últimos meses: Eaton Vance, que redujo su presencia a Estados Unidos y Londres; y Alliance Bernstein, una de las mayores gestoras del mundo que optó por delegar la comercialización de fondos

en España a su equipo instalado en Munich.

Pero estas dificultades no han asustado a muchas firmas que ven potencial en el sector español y quieren aprovechar el puente que brinda este mercado hacia los inversores latinoamericanos.

La llegada de estas entidades cobra si cabe más importancia teniendo en cuenta que el mercado español es uno de los que más está notando la salida de partícipes de sus fondos junto con el italiano. En ambos casos coincide que son dos de los mercados de inversión más bancarizados del Viejo Continente, por lo que les afecta más la competencia de los depósitos.

Una de las llegadas más sonadas fue la de T. Rowe Price,

que, a pesar de lograr la aprobación de la CNMV a finales de 2007, no se presentó en sociedad hasta unos meses después. Esta gestora norteamericana es conocida por su especialización en la inversión del estilo *growth*, que busca empresas que puedan dispararse por el elevado crecimiento de sus beneficios. T. Rowe Price cuenta con un director general de zona, Andrew Marks, establecido en Londres.

Gestora bicentenario

Otra de las que se decidió el año pasado a dar el salto al mercado español es F&C Investments, una de las gestoras con mayor trayectoria en el mundo que ofrece todo tipo de inversiones a través de una estructura de multiespecialización.

Una de las que desembarcará próximamente es la escocesa Standard Life Investments, que está en proceso de registro en la CNMV y que llegará de la mano de Allfunds Bank, la filial de distribución de fondos de Santander.

Destacan también Scottish Widows, que está representada en España por Carlos Costales, ex socio de Atlas Capital; la austriaca Raiffeisen; la coreana Mirae Asset; y la portuguesa BPI.

Junto a estas gestoras que llegaron por su propia cuenta, otras han optado por llegar a acuerdos con agencias y sociedades de valores para que les representen en España. Una de las que destacan en este sentido es Selinca (ver información adjunta). También han hecho lo propio entidades como Tressis o Capital Strategies.

La Llave / Página 2

Se suspende la venta a Caja Madrid del 60% de Su Casita

Expansión. Madrid

Los accionistas del grupo hipotecario mexicano Su Casita han decidido suspender la operación de venta del 60% de la compañía a Caja Madrid, que ya controla una participación del 40% en la sociedad. "Debido a la crisis financiera global, la volatilidad de los mercados de capitales y el entorno negativo en el que vive la economía mundial, los accionistas de Grupo Su Casita han decidido suspender el cierre de la operación hasta que los mercados financieros se estabilicen", ha señalado Caja Madrid en un hecho relevante remitido a la Comisión Nacional del Mercado de Valores. El importe de la operación ascendía a 342 millones de dólares (aproximadamente 242 millones de euros).

Por otra parte, y como "medida de reforzamiento de la estructura de capital y para aprovechar las oportunidades existentes en el mercado mexicano", los accionistas de Su Casita prevén incrementar el capital social de la compañía en 500 millones de pesos (en torno a 28,6 millones de euros) durante el primer trimestre del año. Este aumento representa un incremento de más del 16% del capital actual del grupo. Todos los accionistas de la compañía acudirán a la operación, entre ellos, la entidad presidida por Miguel Blesa.

Caja Madrid entró en el capital de la entidad mexicana en febrero de 2005, con la adquisición de una participación del 25% por 45 millones de euros. En abril de 2006 elevó este porcentaje hasta el 40%, tras desembolsar 45,7 millones. En julio del pasado año, la caja acordó la compra del restante 60% de las acciones, una operación que ahora se ha paralizado.

conferencias y formación.com

Sencillo. Rápido. Útil. El nuevo sitio web de Conferencias y Formación. Más de 200 conferencias, másters y eventos anuales de un vistazo. [Inscríbese ahora en www.conferenciasyformacion.com](http://www.conferenciasyformacion.com)

Expansion ACTUALIDAD ECONOMICA EL MUNDO
CORREO FARMACÉUTICO MARCA TELVA DIARIO MEDICO

Unidad Editorial Conferencias y Formación

Barra de navegación Simplificada

Personal Registro único

Inscripción y pago online En tiempo real

Las últimas noticias La actualidad del sitio web

Categorías Accesible por sectores

nuevo diseño

Lo más candente Lo imprescindible

Búsqueda rápida Resultados útiles

La agenda Calendario unificado

Información inmediata Con sólo pasar el cursor